

[ЛОГОТИП]  
[Название компании]

Коммерческое предложение  
№ [номер] от [дата]

Кому: [Имя / компания клиента]  
Контакт: [должность, телефон, e-mail]

# Коммерческое предложение

[Конкретная выгода для клиента]

## О вашей задаче

[Кратко опишите потребность клиента и то, что обсуждали. Покажите, что предложение подготовлено именно под его задачу.]

## Что предлагаем

[Продукт / услуга и ключевое решение.]

- [Выгода 1 — конкретный результат / цифра]
- [Выгода 2 — конкретный результат / цифра]
- [Выгода 3 — конкретный результат / цифра]

## Стоимость

| Позиция                | Количество | Цена   | Сумма     |
|------------------------|------------|--------|-----------|
| [Товар / услуга]       | [шт.]      | [руб.] | [руб.]    |
| [Товар / услуга]       | [шт.]      | [руб.] | [руб.]    |
| [Доп. работа / услуга] | [шт.]      | [руб.] | [руб.]    |
| Итого                  |            |        | [ИТОГО] Р |

В стоимость входит: [что включено].

Условия оплаты: [предоплата / постоплата / этапы].

Срок выполнения / поставки: [срок].

## Как проходит работа

1. [Согласовываем состав работ / заказ]
2. [Подтверждаем сроки и условия]
3. [Выполняем работу / поставляем товар]
4. [Передаем результат / закрывающие документы]

## Почему мы

- [УТП / ключевое отличие]
- [Релевантный опыт или кейс с цифрой]

- [Гарантия / сервис / сроки]

## Кейс

[Клиент / отрасль] → [что сделали] → [измеримый результат: сэкономили X Р, сократили срок на Y%, увеличили показатель на Z%].

## Что дальше

[Позвоните / напишите / назначьте встречу]. Мы подготовим [расчет / договор / финальную спецификацию] в течение [срок].

## Контакты

[Имя, должность]

[Телефон] · [E-mail] · [Сайт]

**Срок действия предложения:** [до ДД.ММ.ГГГГ / XX календарных дней с даты отправки]